

HTI & LEITNER ROPEWAYS

Neue italienische e-Rechnungsgesetze mussten erfüllt werden. ecosio ermöglichte HTI, dies innerhalb von nur 3 Monaten vollständig umzusetzen – und mehr.



LEITNER Seilbahnen, eine von sieben Marken der HTI-Gruppe, gehört zu den weltweit führenden und wichtigsten Herstellern von Seilbahnsystemen. Das Unternehmen ist bekannt für innovative High-Tech-Lösungen, italienisches Design, höchste Funktionalität und unvergleichliche Qualität.

HTI und LEITNER begeistern Wintersportler und lösen Verkehrsprobleme in Städten mit erstaunlichen Projekten auf der ganzen Welt. Da es sich bei LEITNER um einen italienischen Konzern handelt, mussten neue gesetzliche und steuerliche Anforderungen hinsichtlich des Versands und Empfangs elektronischer Rechnungen erfüllt werden. Innerhalb einer Projektdauer von weniger als drei Monaten hat ecosio bei HTI volle Rechtskonformität erreicht – mithilfe einer einzigen Fully-Managed-EDI-Verbindung, die nahtlos in das vorhandene ERP-System integriert ist.

✓ **Umfassende & vollständige Compliance mit der italienischen B2B-Gesetzgebung**

Elektronische Rechnungsstellung an Lieferanten & Kunden via SdI (Sistema di Interscambio)

✓ **100% kompatibel mit SD**

Erfüllung aller italienischen Signatur-, Archivierungs- und Übertragungsvorgabe

✓ **100% kompatibel mit SAP**

Nahtlose EDI/SAP-Integration mit transparentem Monitoring und Volltextsuche

✓ **Ein Anbieter für alle Verbindungen**

Alle Funktionen von EDI und e-Rechnung entlang der gesamten Lieferkette

„Die Experten von ecosio zeigten vorbildliche Zusammenarbeit und sind für Hilfestellung, nützliches Feedback und fachlichen Input stets verlässlich verfügbar.“

- Michele Romano

IT/ERP Abteilung | LEITNER Ropeways

ecosio GmbH

Lange Gasse 30
1080 Wien, Österreich
Tel: +43 1 996 2106-100

ecosio InterCom GmbH

Leoprechtingstr. 32
81739 München, Deutschland
Tel: +49 89 125 0323 67

Kontakt

edi@ecosio.com
www.ecosio.com

VOLLE COMPLIANCE & INTEGRATION



Bevor ecosio mit einer Lösung beauftragt wurde, mussten alle Rechnungsprozesse manuell erledigt werden – das kostete Zeit und interne Teamkapazitäten.

Da weder technische noch rechtliche Expertise im Unternehmen in Bezug auf die elektronische Rechnungslegung vorhanden war, hat **HTI sämtliche e-Rechnungsbelange an ecosio anvertraut** und so die neuen Hürden in der italienischen Gesetzgebung gemeistert.

Für eine erfolgreiche Umsetzung musste nicht nur sichergestellt werden, dass alle elektronischen Rechnungsnachrichten strukturiert und automatisiert über das **Sistema di Interscambio** (SdI) versandt und empfangen werden, sondern auch die notwendige Einrichtung im italienischen Finanzministerium (Agenzia delle Entrate) durchgeführt werden – insbesondere die Konfiguration des **Codice destinatario**.

Dies betrifft sowohl eingehende Rechnungen (MM-Rechnungen) als auch ausgehende (alle SAP SD- und FI-Rechnungen). Darüber hinaus ist es ecosio gelungen, die bereits bestehende Vendor-Invoice-Management-Lösung zu integrieren

Erfolgskritisch war eine **100-prozentige Kompatibilität zu SAP**. Mit dem Cloud-basierten Integration Hub von ecosio wurde eine vollständige EDI/SAP-Integration ermöglicht, die auch das bereits verwendete Archivsystem anbindet. Durch einfaches und transparentes Nachrichten-Monitoring aller Eingangs- und Ausgangsrechnungen kann die erfolgreiche Rechnungsübermittlung direkt im SAP-System gesichtet werden.

ANBINDUNG ALLER TOCHTERGESELLSCHAFTEN

1 EINZIGE VERBINDUNG

Durch den Wechsel zu ecosio und dem Einsatz eines dedizierten Projektmanagers konnte der Zeitaufwand im Onboarding-Prozess neuer Geschäftspartner auf ein Drittel reduziert werden.

DAUER DER PROJEKTUMSETZUNG

< 3 MONATE

In weniger als 3 Monaten gelang es ecosio, die elektronische Rechnungsstellung rechtskonform und zukunftssicher umzusetzen.



FULLY-MANAGED-EDI VON EXPERTEN

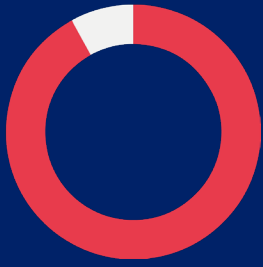
Michele Romano, einer der wichtigsten Partner während des Projekts, war besonders zufrieden mit der hohen Fachkompetenz der ecosio-Teammitglieder und der schnellen sowie effizienten Umsetzung. Mit detaillierter Endto-End-Expertise (von SAP bis SdI und vice versa) gelang ecosio die erfolgreiche Koordination von Business, IT, SAP, SAP-SD/MM/FI-Consultants und SdI-Serviceabteilung:

„ecosio stellt hochqualifizierte Teams zur Verfügung, die sicherstellen, dass sowohl die gesetzten Ziele als auch Fristen stets erfolgreich eingehalten werden!“

Wir sagen Danke für Ihr Vertrauen!

- Michele Romano
IT/ERP Abteilung | LEITNER Ropeways

WARUM ECOSIO?



92%
der Erwartungen
unserer Kunden werden
erfüllt oder übertroffen.



88%
der IT-Entscheidungsträger
bestätigen eine signifikante
Effizienz- und Kostenoptimierung
nach dem Wechsel zu ecosio

CASE STUDIES

DIESE UNTERNEHMEN SETZEN AUF ECOSIO



Der bekannte deutsche Süßwarenhersteller August Storck nutzt das Routing von ecosio um Komplexität und Kosten zu reduzieren.



Dank ecosio erreicht Hilti Austria europaweit eine Automatisierung seiner Kundenprozesse.



Mit dem Supplier Portal kann Horsch alle relevanten Einkaufsprozesse und Lieferantenbeziehungen einfach und zentral managen.



Über die ecosio API und das Web EDI werden alle Kunden und Lieferanten automatisiert an die FUBA-Systeme angebunden.



Mit nur einer Anbindung erreicht das größte Schweizer Detailhandelsunternehmen alle EDI-Partner und routet über ecosio den gesamten EDI-Datenverkehr.



Durch das Routing, Mapping und Web EDI von ecosio erreicht der Flughafen München eine nahtlose Automatisierung aller Datenaustauschprozesse.



Zusätzlich zum Routing setzt Elektrogroßhändler Sonepar auf Master Data von ecosio für die Kommunikation von Stammdaten.



EDI-Anbindungen für den international tätigen Automobil-Zulieferer Mitsubishi Polyester Film laufen über die ecosio API.



Österreichs einzige börsennotierte Getränkegruppe hat mit ecosio die Kosten für die elektronische Nachrichtenübermittlung um über 50% gesenkt.



Der Tiefkühlspezialist FRoSTA setzt für die Übermittlung von fTRACE-Daten an GS1 Germany auf ecosio.



Der bekannte Player in der Kunststoffbranche setzt auf die ecosio API mit Pro-Alpha zur internationalen Kunden- und Lieferantenanbindung.



Dank der nativen Integration der ecosio API, ergänzt durch das Web EDI, funktioniert der Datenaustausch mit Kunden und Lieferanten vollautomatisch.



Klosterquell Hofer, der bekannte Hersteller von Dreh & Trink, nutzt ecosio zur Anbindung seiner EDI-Partner im Handel.



Der Spezialist für Regional-konzepte schätzt ecosio für schnelles, zuverlässiges Routing und hohe Servicequalität.



Der IT-Distributor ALSO setzt auf den effizienten und nachverfolgbaren Versand von ZUGFeRD-Rechnungen über ecosio.



Schleifmittelhersteller Tyrolit deckt mit ecosio alle EDI-Übertragungskanäle ab und kann neue Anforderungen an den Datenaustausch flexibel erfüllen

SIE MÖCHTEN MEHR ERFAHREN?

Auch Ihnen gefällt ecosio? Gemeinsam finden wir die beste Lösung für Ihre EDI-Ansprüche. Eine Terminvereinbarung ist einfach und unverbindlich.

KONTAKT

DE +49 89 125 0323 67
AT +43 1 996 2106-100
UK +44 20 3369 5760

edi@ecosio.com
www.ecosio.com